

ЦЕХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ДОРОЖНЫХ ОГРАЖДЕНИЙ И ПОКРЫТИЙ ИЗ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Производство дорожных ограждений и покрытий из переработанного пластика, резины и строительных отходов. Экологичный и экономичный аналог традиционных материалов.

Рынки сбыта:

- Частные застройщики и строительные компании – применение в жилищном и коммерческом строительстве.
- Промышленные предприятия – использование ограждений и покрытий на заводах, складах и логистических центрах.
- Экспорт – соседние регионы и Россия.

Предпосылки для реализации:

- Развитие дорожной инфраструктуры – высокий спрос на материалы.
- Доступное сырье – значительные объемы вторичных материалов в регионе.
- Импортозамещение – снижение зависимости от привозных строительных материалов.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Экологичность – переработка отходов снижает загрязнение и поддерживает устойчивое развитие.
- Экономичность – использование вторичного сырья уменьшает себестоимость продукции.
- Высокий спрос – востребованность в дорожном строительстве, благоустройстве и промышленности.

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО "Фонд "Даму"
- Льготное кредитование по программе "Ауыл аманаты"

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 40 тонн продукции в месяц

Затраты на оборудование: от 10 млн. тг.

- Дробильная установка - Китай, Россия, Турция
- Пресс-форма или небольшая литьевая машина - Китай, Россия, Индия
- Ручной или полуавтоматический станок для резки/сверления - Китай, Германия, Россия
- Минимальная система сушки/нагрева сырья - Китай, Германия, Турция

Аренда помещения (150 кв.м., 12 месяцев): 2,5 млн. тг.

Сырье (стартовый запас на 3 мес.): 3 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (5 сотрудников) - 1 млн. тг.
- Прочие расходы - от 600 тыс. тг.

Месячная выручка*: 5,6 млн. тг.

Чистая прибыль:** от 3 млн. тг.

Стоимость проекта: от 20 млн. тг.

Окупаемость*:** 1 год

* средняя цена за 1 тонну продукции - 140 тыс. тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



ПРОИЗВОДСТВО КОНТЕЙНЕРОВ ДЛЯ МУСОРА, ПЛАСТИКОВЫХ ЯЩИКОВ ДЛЯ ФРУКТОВ/ОВОЩЕЙ ИЗ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект предусматривает открытие мини-цеха по переработке вторичного пластика для производства мусорных контейнеров и пластиковых ящиков в Западно-Казахстанской области. Спрос на доступные и экологичные изделия постоянно растет, что делает бизнес востребованным в различных секторах рынка.

Рынки сбыта:

- Коммунальные службы (городские, сельские акиматы, ЖКХ, подрядчики)
- Фермерские хозяйства (овощеводы, садоводы, агрофирмы)
- Сети супермаркетов, рынки, логистические компании
- Промышленные и торговые предприятия (для хранения и транспортировки)
- Бюджетные организации, школы, больницы (мусорные контейнеры)

Предпосылки для реализации:

- Рост спроса на контейнеры и ящики в коммунальном и сельскохозяйственном секторах
- Доступность вторичного пластика – возможность закупок отходов у переработчиков
- Экономическая выгода – себестоимость продукции ниже, чем у изделий из первичного пластика

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Экологичность – повторное использование пластика снижает загрязнение
- Низкая себестоимость – переработанное сырье дешевле первичного
- Широкий рынок сбыта – спрос на мусорные контейнеры и ящики стабилен
- Высокая рентабельность – продукция востребована круглый год

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО “Фонд “Даму”
- Льготное кредитование по программе “Ауыл аманаты”

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 800 мусорных контейнеров в месяц; 3 000 пластиковых ящиков в месяц.

Затраты на оборудование - от 10 млн. тг.

- Дробильная установка (шредер) для переработки вторичного пластика - Китай, Россия, Турция
- Термопластавтомат для формования контейнеров и ящиков - Китай, Россия, Турция
- Формы для контейнеров и ящиков - Китай, Россия, Индия

Аренда помещения (100 кв.м., 12 месяцев) - 3 млн. тг.

Сырье (стартовый, на 3 мес.) - 4 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (5 сотрудника) - 1 млн. тг.
- Прочие расходы - от 500 тыс. тг.

Месячная выручка*: 6,6 млн. тг.

Чистая прибыль**: от 3 млн. тг.

Стоимость проекта: от 15 млн. тг.

Окупаемость***: 10-12 месяцев

* средняя цена за 1 контейнер - 12 тыс. тг., 1 ящик - 2,5 тыс. тг.
30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



ПРОИЗВОДСТВО ДРЕВЕСНО-СТРУЖЕЧНЫХ ПЛИТ, ТОПЛИВНЫХ ГРАНУЛ И БРИКЕТ ИЗ ДРЕВЕСНЫХ ОТХОДОВ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Переработка отходов деревообработки позволяет снизить себестоимость продукции и минимизировать отходы, что делает бизнес рентабельным и экологически выгодным.

Рынки сбыта:

- Строительные и мебельные компании – закупка ДСП для отделки и производства мебели.
- ЖКХ и частные потребители – использование топливных гранул и брикетов для отопления.
- Фермерские хозяйства – применение гранул в сельском хозяйстве.
- Логистические и производственные предприятия – использование ДСП и биотоплива.
- Экспортные рынки, где растет спрос на возобновляемые источники энергии.

Предпосылки для реализации:

- Большой объем древесных отходов в регионе.
- Рост строительства и мебельного производства, увеличивающий спрос на ДСП.
- Популяризация альтернативного топлива в условиях роста цен на традиционные энергоносители.
- Экспортный потенциал, особенно в соседние регионы.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Экологичность: переработка отходов
- Экономичность: низкие затраты на сырье
- Широкий рынок: востребованность в строительстве и отоплении
- Экспортный потенциал: продажи в соседние регионы

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО “Фонд ”Даму”
- Льготное кредитование по программе “Ауыл аманаты”

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 50 тонн в месяц

Затраты на оборудование - от 15 млн. тг.

- Дробильная установка (щепорез или измельчитель древесины) - Китай, Россия, Турция
- Сушильный комплекс - Китай, Россия, Германия
- Пресс-гранулятор (пеллетный пресс) для производства топливных гранул - Китай, Россия, Германия
- Брикетный пресс для формирования топливных брикетов - Китай, Россия, Чехия

Аренда помещения (100 кв.м., 12 месяцев) - 3 млн. тг.

Сырье (стартовый, на 3 мес.) - 4 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (6 сотрудников) - 1,2млн. тг.
- Прочие расходы - от 600 тыс. тг.

Месячная выручка*: 5 млн. тг.

Чистая прибыль**: от 3 млн. тг.

Стоимость проекта: от 20 млн. тг.

Окупаемость***: 12-18 месяцев

* средняя цена за 1 тонну продукта - 100 тыс. тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



ПРОИЗВОДСТВО УПАКОВОЧНОЙ ТАРЫ, ТУАЛЕТНОЙ БУМАГИ ИЗ МАКУЛАТУРЫ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект предусматривает создание производства по переработке макулатуры для выпуска двух видов продукции: упаковочная тара (коробки, пакеты и другие виды упаковки); туалетная бумага. Производство осуществляется в Западно-Казахстанской области, где используется макулатура в качестве вторичного сырья. Это позволяет не только снизить себестоимость продукции, но и сделать вклад в охрану окружающей среды за счет сокращения объема отходов.

Рынки сбыта:

- Производственный и логистический сектор: предприятия пищевой, непродовольственной промышленности и логистические компании.
- Розничная торговля и коммерческий сектор: супермаркеты, интернет-магазины, гостиницы, рестораны и офисы.
- Экспортные рынки: поставки экологичной продукции на соседние рынки.

Предпосылки для реализации:

- Широкий источник макулатуры, обусловленный активной переработкой и сбором бумажных отходов в регионе.
- Растущий спрос на экологичные и вторичные материалы, способствующие уменьшению негативного воздействия на окружающую среду.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Экологичность: сокращение отходов
- Экономическая эффективность: низкая себестоимость
- Высокий спрос: стабильный рынок
- Инновации: применение современных технологий переработки
- Гибкость: расширение ассортимента и рыночных сегментов

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО "Фонд "Даму"
- Льготное кредитование по программе "Ауыл аманаты"

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: Упаковочная тара: 50,000 единиц в месяц, туалетная бумага: 10,000 рулонов в месяц

Затраты на оборудование - от 10 млн. тг.

- Гидроразбиватель (пульпер) для переработки макулатуры - Китай, Россия, Индия
- Формовочная машина для упаковочной тары (лотки, коробки, контейнеры) - Китай, Россия, Турция
- Линия для производства туалетной бумаги - Китай, Россия, Италия

Аренда помещения (100 кв.м., 12 месяцев) - 3 млн. тг.

Сырье (стартовый, на 3 мес.) - 3 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (5 сотрудника) - 1 млн. тг.
- Прочие расходы - от 500 тыс. тг.

Месячная выручка*: 3,5 млн. тг.

Чистая прибыль**: от 2 млн. тг.

Стоимость проекта: от 15 млн. тг.

Окупаемость***: 10-12 месяцев

* средняя цена за 1 шт упаковочной тары - 50 тг., 1 шт туалетной бумаги - 100 тг.
30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



ПРОИЗВОДСТВО БУМАЖНОЙ ПОСУДЫ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект предполагает открытие цеха по производству одноразовой бумажной посуды (стаканчики, тарелки, коробки) в Западно-Казахстанской области. Спрос на экологичную упаковку растет, что делает бизнес перспективным.

Рынки сбыта:

- Общественное питание – кафе, рестораны, кофейни, фастфуд.
- Розничная торговля – магазины, супермаркеты, дистрибьюторы.
- Корпоративный сегмент – офисы, предприятия, госзакупки.
- Доставка еды – сервисы и сети быстрого питания.
- Экспорт – соседние регионы и Россия.

Предпосылки для реализации:

- ЗКО обладает богатым потенциалом для использования различных типов сырья — как сельскохозяйственного, так и древесного, что делает производство бумажной посуды экономически выгодным и экологически устойчивым.
- Растущий спрос на бумажную посуду.
- Растущий рынок общественного питания и мероприятий.
- Удобное расположение для транспорта и экспорта.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Отсутствие крупных производителей бумажной посуды в регионе → низкая конкуренция
- Высокий спрос со стороны кафе, ресторанов и магазинов
- Логистические преимущества: Уральск – крупный транспортный узел, близость к России для экспорта

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО “Фонд “Даму”
- Льготное кредитование по программе “Ауыл аманаты”

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 5 тыс. бумажных продуктов в сутки

Затраты на оборудование - от 2 млн. тг.

- Автоматическая или полуавтоматическая машина для производства бумажных стаканов и тарелок - Китай, Индия, Россия
- Ручной термопресс или машина для ламинирования (если требуется защита от влаги) - Китай, Россия

Аренда помещения (20 кв.м., 12 месяцев) - 1,2 млн. тг.

Сырье (стартовый, на 3 мес.) - 1,5 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (2 сотрудника) - 300 тыс. тг.
- Прочие расходы - от 200 тыс. тг.

Месячная выручка*: 3 750 тыс. тг.

Чистая прибыль:** от 3 млн. тг.

Стоимость проекта: от 5 млн. тг.

Окупаемость*:** 3 месяца

* средняя цена 1 изделия - 25 тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



МИНИ-ПЕКАРНЯ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект направлен на открытие мини-пекарни с производством хлебобулочных изделий: хлеба, булочек, пирогов и т. д. Мини-пекарня предполагает использование современного оборудования, которое позволяет с минимальными затратами получать качественную продукцию.

Рынки сбыта:

- Рынки и торговые площади, расположенные в микрорайонах.
- Онлайн-продажи через специализированные платформы.
- Местные магазины и рестораны с акцентом на свежую продукцию.

Предпосылки для реализации:

- В ЗКО развито сельское хозяйство, и в регионе есть крупные мукомольные предприятия, такие как ТОО "Белес", ТОО "Жайық Астық" и другие переработчики зерна. Это снижает логистические расходы на сырье.
- Увеличение потребности в натуральных и свежих продуктах.
- Высокая конкуренция на рынке фаст-фуда и сладкой выпечки, что мотивирует к инновациям.
- Повышение спроса на экологичные и органические продукты.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Низкие стартовые затраты.
- Высокий спрос на свежую выпечку.
- Возможность работы в районе с высокой проходимостью.
- Небольшая площадь, необходимая для начала работы.

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО "Фонд "Даму"
- Льготное кредитование по программе "Ауыл аманаты"

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 150 хлебобулочных изделий в сутки

Затраты на оборудование - от 4 млн.тг.

- Печь для выпечки (конвекционная или ротационная) - Россия, Турция, Китай
- Тестомес (50-100 л) - Россия, Китай, Италия
- Расстоечный шкаф - Россия, Китай

Аренда помещения (30 кв.м., 12 месяцев) - 1,8 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Сырье (мука, дрожжи, сахар и т. д.) - 450 тыс. тг.
- Зарплата (2 сотрудника) - 300 тыс. тг.
- Прочие расходы - от 200 тыс. тг.

Месячная выручка*: 1 350 тыс. тг.

Чистая прибыль:** от 200 тыс. тг.

Стоимость проекта: от 7 млн. тг.

Окупаемость*:** 1-2 года

* средняя цена 1 изделия - 300 тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



МЕБЕЛЬНЫЙ ЦЕХ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект предусматривает открытие мебельного цеха в ЗКО для производства корпусной и офисной мебели. Производство будет оснащено современным оборудованием, что обеспечит высокое качество и конкурентоспособные цены.

Рынки сбыта:

- Частные клиенты – продажа через интернет-магазин, соцсети, мебельные салоны.
- Бизнес – офисы, кафе, гостиницы, торговые точки.
- Строительные компании – комплектация новостроек мебелью.
- Государственные заказы – школы, больницы, госучреждения.
- Оптовые покупатели – дилеры и дистрибьюторы.

Предпосылки для реализации:

- Растущий спрос – активное строительство жилья, офисов, кафе и гостиниц увеличивает потребность в мебели.
- Отсутствие крупных производителей – местный рынок в основном представлен импортной мебелью, что создает нишу для локального производства.
- Доступность сырья – в регионе есть поставщики ЛДСП, МДФ, фурнитуры и других материалов.
- Выгодное расположение – близость к другим регионам Казахстана и России для сбыта продукции.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Высокий спрос – мебель востребована среди частных и коммерческих клиентов.
- Низкая конкуренция – преимущество перед импортной мебелью за счет цены и сроков производства.
- Гибкость ассортимента – возможность адаптации под индивидуальные заказы.
- Перспективы роста – возможность расширения производства и выхода на новые рынки.

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО “Фонд “Даму”
- Льготное кредитование по программе “Ауыл аманаты”

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 100 единиц мебели в месяц

Затраты на оборудование – от 10 млн. тг.

- Форматно-раскroечный станок - Россия, Китай, Италия
- Кромкооблицовочный станок - Китай, Россия, Турция
- Фрезерный станок (ЧПУ или ручной) - Китай, Россия, Германия
- Сверлильно-присадочный станок - Китай, Россия
- Шлифовальный станок (или ручные шлифмашины) - Китай, Россия

Аренда помещения (100 кв.м., 12 месяцев) – 3 млн. тг.

Сырье (стартовый запас, на 3 месяца) – 3 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (8 сотрудников) - 2 млн. тг.
- Прочие расходы - от 1 млн. тг.

Месячная выручка*: 8 млн. тг.

Чистая прибыль**: от 3 млн. тг.

Стоимость проекта: от 16 млн. тг.

Окупаемость***: 10-12 месяцев

* средняя цена 1 изделия - 80 тыс. тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах



ЦЕХ ПРОИЗВОДСТВУ КОМБИКОРМОВ

Западно-Казахстанская область

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Проект предусматривает открытие цеха по производству комбикормов в ЗКО. Производство будет ориентировано на выпуск сбалансированных кормов для сельскохозяйственных животных и птицы.

Рынки сбыта:

- Фермерские хозяйства – основная целевая аудитория, нуждающаяся в качественном корме.
- Крупные агропредприятия и животноводческие комплексы – долгосрочные контракты на поставку комбикормов.
- Птицефабрики и свиноводческие фермы – стабильный спрос на специализированные корма.
- Розничные магазины и агромаркеты – продажа комбикормов частным владельцам подсобных хозяйств.
- Экспорт – соседние регионы и Россия.

Предпосылки для реализации:

- Высокий спрос на комбикорм.
- Наличие местного сырья – зерновые культуры, шроты, отруби и другие компоненты доступны в регионе, снижая логистические затраты.
- Удобное расположение – возможность экспорта в соседние регионы Казахстана и Россию.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Гибкость ассортимента – производство кормов для КРС, птицы, свиней с возможностью расширения линейки.
- Быстрая окупаемость – высокая рентабельность за счет спроса и низких издержек на сырье.
- Сезонная независимость – комбикорма востребованы круглый год, что обеспечивает стабильный доход.

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

- Предоставление производственных помещений в аренду
- Программы льготного кредитования через АО “Фонд “Даму”
- Льготное кредитование по программе “Ауыл аманаты”

ОБРАЗЕЦ ПРОЕКТА

Мощность: 2,5 тыс. тонн комбикормов в год

Затраты на оборудование - от 8 млн. тг.

- Дробилка (молотковая мельница) - Китай, Россия, Турция
- Смеситель кормов (горизонтальный или вертикальный) - Китай, Россия, Германия
- Гранулятор (пеллетный пресс) для комбикорма - Китай, Россия, Турция
- Охладитель и просеиватель гранул - Китай, Россия
- Конвейеры и загрузочные бункеры - Китай, Россия

Аренда помещения (100 кв.м., 12 месяцев) - 2,5 млн. тг.

Сырье (стартовый, на 3 мес.) - 4 млн. тг.

Ежемесячные расходы:

- Зарплата (5 сотрудника) - 1 млн. тг.
- Прочие расходы - от 500 тыс. тг.

Месячная выручка*: 6 млн. тг.

Чистая прибыль:** от 1 млн. тг.

Стоимость проекта: от 15 млн. тг.

Окупаемость*:** до 2 лет

* средняя цена за 1 тонну комбикорма - 120 тыс. тг.

30 рабочих дней

** в зависимости от расходов

*** при стабильных продажах

